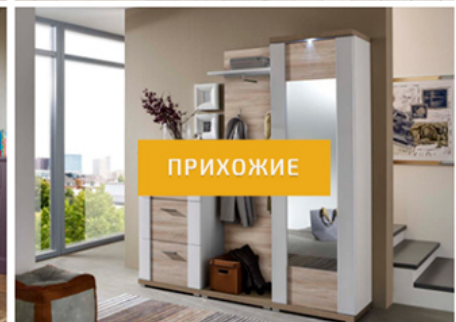
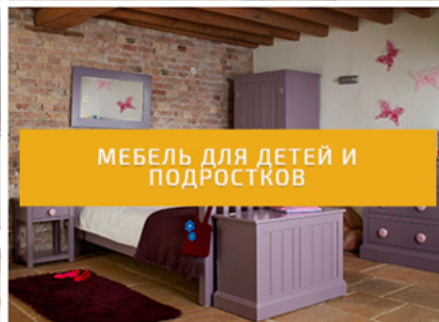
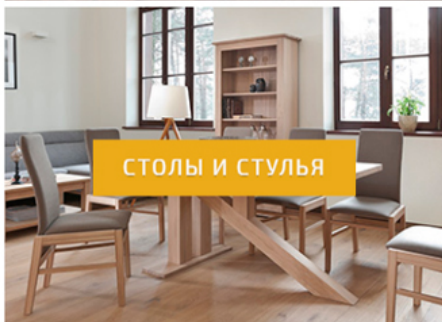
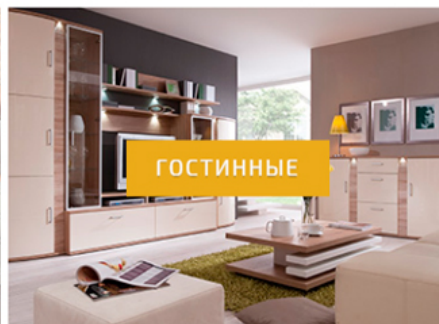
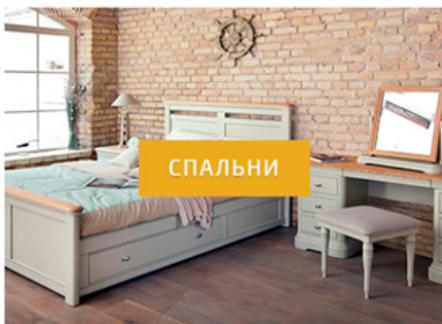




УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА С ПАРТНЕРАМИ 2020



Условия сотрудничества

Компания ООО «Балтик Хауз» предлагает Партнерам следующие условия сотрудничества в течение 2020г.

▪ **Необходимые документы и другие условия для начала работы:**

1. Заполнить Анкету Дилера (Приложение №1);
2. Предоставить копии свидетельства о регистрации, свидетельство плательщика НДС или свидетельство про оплату Единого налога;
3. Заключить Дилерский договор и договор Поставки.

▪ **Коммерческие условия:**

Дилер

1. Постоянная скидка на заказы -**30%** от базовой цены.
2. Размер «постоянной скидки» пересматривается один раз в 6 месяцев и зависит от суммы всех оплат, поступивших за данный период. Размер скидки устанавливается - **35%** и применяется на последующие 6 месяцев в случае, когда сумма оплат предыдущего периода превысила 1 000 000 грн.
3. Скидка на выставочные образцы -**45%** от базовой цены.
Смена товарных групп для витрины магазина, по специальной скидке, возможна не более чем один раз в год.

Агент / Дропшипинг

1. Постоянная скидка на заказы -**20%** от базовой цены.
2. Размер дополнительной скидки зависит от суммы покупки оформленной единым счетом.
Счет на сумму:
от 100 000 грн - 3%
от 150 000 грн - 5%
от 200 000 грн - 7%
3. Размер «постоянной скидки» пересматривается один раз в 6 месяцев и зависит от суммы всех оплат, поступивших за данный период. Размер скидки устанавливается - **23%** и применяется на последующие 6 месяцев в случае, когда сумма оплат предыдущего периода превысила 800 000 грн.

Условия по предоставлению скидок для розничных продаж:

Архитектор / Дизайнер:

Дилер на личное усмотрение, имеет право предоставить скидку только при выполнении нижеизложенных условий.

Для использования скидки, архитектор/дизайнер обязан заполнить стандартную анкету в электронном виде, предоставленную компанией Baltic House. Ссылку на анкету, расположенную в интернет пространстве Дилер получает вместе с пакетом документов на момент заключения договора о сотрудничестве. Заполненная и отправленная анкета "Архитектор/Дизайнер" дает Дилеру право предоставить скидку данной группе клиентов. Решение о предоставлении или отказе в такой скидке зависит только от Дилера.

Размер возможной скидки, зависит от суммы всех покупок. Накопление суммы заказов производится с момента первой покупки оформленной счетом с пометкой "ФИО архитектора/дизайнера" и закрепляется на срок в 6 месяцев. Период, на который фиксируется такая скидка отсчитывается с момента последней покупки, оформленной счетом с пометкой и обнуляется в случае отсутствия покупок за последние 6 месяцев.

Размер скидки и порог перехода на более высокий процент:

- Сумма покупок до 80 000 грн - 10%
- Сумма покупок свыше 80 000 грн - 13%
- Сумма покупок свыше 130 000 грн - 15%

Розничный Покупатель:

Данная система скидок и ограничение ее размера формирует единые условия продаж и взаимодействия Продавца с Покупателем для всей дилерской сети. Выполнение таких, обязательных условий, исключает возможность демпинга внутри сети дилеров ООО "Балтик Хауз". Таким образом, у клиента больше нет причин делать выбор между магазинами одной сети в поисках большей выгоды в виде скидки.

Дилер на личное усмотрение, имеет право предоставить скидку розничному покупателю только при выполнении нижеизложенных условий. Решение о предоставлении или отказе в такой скидке зависит только от Дилера. Размер возможной скидки для Покупателя, зависит от суммы его покупки, оформленной единым счетом и должен соответствовать перечисленной градации:

- Покупка на сумму до 20 000 грн - максимум 3%
- Покупка на сумму от 20 000 грн до 50 000 грн - максимум 5%
- Покупка на сумму от 50 000 грн до 80 000 грн - максимум 8%
- Покупка на сумму от 80 000 грн до 150 000 грн - максимум 12%
- Покупка на сумму от 150 000 грн и выше - максимум 15%

Скидки осуществляется только за счет и по желанию Дилера и не плюсуется к скидке, которая описана в договоре о сотрудничестве между Дилером и ООО "Балтик Хауз". Контроль соблюдения данных условий осуществляется по системе «Тайный покупатель» представителем компании ООО "Балтик Хауз".

Рассрочка платежа и оплата частями:

1. Возможна рассрочка платежа сроком:
 - до 6 месяцев по условиям АТ КБ "Приватбанк" «оплата частями»;
 - до 12 месяцев при предоставлении банковских гарантий).
2. Компания ООО «Балтик Хауз» предоставляет возможность кредитования Вашим клиентам на сумму доступного лимита карты АО КБ «Приватбанк» на срок:
 - до 4-х месяцев без удорожаний и процентов по кредиту;
 - до одного года - под 2,9% в месяц;

▪ **Сроки поставки товара:**

Компания ООО «Балтик Хауз» производит поставку необходимого товара на свой склад с момента получения предоплаты, в срок не превышающий:

1. Товар из наличия со склад в с. Коцюбинское, Киевская область – 2 дня;
2. Заказные группы товара фабрики DECODOM – от 6 до 16 недель
3. Заказные группы товара фабрики TCH – до 10 недель
4. Заказные группы товара фабрики MAGRES – 8 недель;
5. Серийная мебель производства УКРАИНА – до 4 недель;
6. Заказные размеры мебели производства УКРАИНА – до 8 недель.

▪ **Помощь по стимулированию сбыта:**

1. Компания ООО «Балтик Хауз» обеспечивает Ваш магазин каталогами по продукту в достаточном количестве;
2. Компания оказывает Вам рекламную поддержку, размещая контакты Вашего магазина, фото торговой точки и схемы проезда на своем фирменном сайте;
3. Компания проводит регулярное обучение Вашего персонала на предмет знания продукта и техники продаж.
4. Компания проводит оценку качества работы Вашего торгового персонала (с помощью технологии Mystery Shopping).

▪ Положительные стороны сотрудничества с компанией «Baltic House»

Сотрудничая с компанией «Baltic House», корпоративный клиент получает:

- Возможность комплексного решения по обустройству интерьера клиента.
- Современные дизайнерские решения.
- Компетентный персонал.
- Обучение персонала клиента.
- Сопровождение и разработка проекта салона.
- Рекламно-информационные полиграфические материалы по всем продуктам.
- Стабильность и безопасность бизнеса (развитие бизнеса корпоративного клиента параллельно с развитием ТМ «Baltic House»).
- Участие в программах лояльности компании.
- Постоянное обновление линейки товаров.
- Широкий ассортиментный ряд в каждой товарной группе.
- Качественный товар. Гарантия и техническая поддержка. Сертификаты качества.
- Единые ценовые условия на всей территории Украины.
- Конкурентоспособные цены, которые позволят Вам хорошо заработать.
- Востребованный покупателями ассортимент, который есть в наличии на складе.
- Помощь в организации доставки в любой регион Украины.
- Выставочные образцы по специальным условиям.
- Другие важные для Вас условия оговариваются в индивидуальном порядке.

Желаем успешного бизнеса и будем рады сотрудничать с Вами!

С уважением,
Юрий Акулов
Исполнительный директор
ООО «Балтик Хауз»
Моб.тел.: +380 96-658-55-93
e-mail: dir@bhmebel.com.ua
site: www.bhmebel.com.ua



Приложение №1

АНКЕТА ЗАЯВИТЕЛЯ НА ПРИОБРЕТЕНИЕ СТАТУСА ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА
ООО «Балтик Хауз».

Компания гарантирует конфиденциальность представленной Вами информации и уведомляет о том, что данные будут использоваться только в рамках дилерской программы, и не будут передаваться третьим лицам.

1. Общие сведения		
1.1.	Название компании (зарегистрированное)	
1.2.	Юридический адрес компании	
1.3.	Фактический адрес компании (почтовый)	
1.4.	ФИО руководителя компании	
1.5.	Телефон/факс	
1.6.	Адрес сайта компании	
2. Контактная информация		
2.1.	ФИО контактного лица	
2.2.	Мобильный телефон	
2.3.	Электронный адрес (e-mail)	
3. Сведения о компании		
3.1.	В каком году основана компания	
3.2.	Количество сотрудников	
3.3.	Организационная структура компании (с указанием дочерних предприятий, филиалов и т.д)	
3.4.	Основные виды деятельности компании	
3.5.	Основные категории клиентов компании	
3.6.	Существует ли опыт торговли мебелью? Если да, то перечислите группы товаров с указанием ТМ	
3.7.	Является ли Ваша компания официальным дилером? (если да, просьба указать наименование ТМ)	
3.8.	Существуют ли у Вас складские помещения? Как осуществляется разгрузка? Если да, просьба указать площадь	
3.9.	Являются ли данные площади собственностью компании или арендуются?	
4. Рекламная активность		
4.1.	Продвигаются ли продукты/услуги компании? Если да, просьба указать где дается реклама, какие мероприятия проводятся и т.д.	



ССЫЛКА НА
ЭЛЕКТРОННУЮ
АНКЕТУ

Просим копию выслать на e-mail: dir@bhmebel.com.ua